

Actualización del mercado en Europa – julio de 2026

Ácido cítrico y citrato trisódico

Comprender el entorno actual de precios

Elaborado por Jebesen & Jessen Life Science

El mercado europeo del ácido cítrico y del citrato trisódico ha cambiado significativamente desde que se negociaron los contratos anuales para 2026 a finales de 2025. En aquel momento, los compradores se beneficiaron de condiciones excepcionalmente favorables, respaldadas por bajos niveles de precios FOB por parte de los fabricantes, tarifas de flete competitivas y un entorno general de costos más ventajoso.

Desde entonces, el mercado ha experimentado cambios considerables. Los precios FOB de los fabricantes en China han aumentado de forma significativa, mientras que el incremento de los costos del transporte marítimo y los efectos del tipo de cambio han añadido presión adicional a los costos en destino para los importadores europeos. Aunque los precios FOB en origen se están estabilizando actualmente con una tendencia a disminuir gradualmente, los niveles generales de costos en destino en Europa siguen viéndose respaldados por factores externos elevados, como las tarifas de flete y las fluctuaciones del tipo de cambio EUR/USD.



Datos clave de un vistazo

- Precios FOB de los fabricantes en China: hasta un 40 % por encima de los mínimos anteriores
- Flete marítimo China - Europa del Norte: actualmente aprox. 3.300–4.000 USD / FCL de 20'
- Flete marítimo China - Europa del Sur: actualmente aprox. 4.000–5.000 USD / FCL de 20'
- Incremento de los costos de flete: más del 230–300 % en comparación con el contrato anterior
- Impacto en el costo en destino: solo el flete puede añadir más de 100 USD / t
- Perspectiva del mercado: en proceso de estabilización, pero aún respaldado por factores de costos elevados

¿Qué está impulsando el mercado?

1. Aumento de los precios FOB de los fabricantes en China

El principal factor detrás del entorno actual de precios es el incremento de los precios FOB de los fabricantes en China. Los proveedores se enfrentan a mayores costos de producción, principalmente debido al aumento de los gastos en materias primas y energía. El ácido sulfúrico, un insumo importante en el proceso de producción del ácido cítrico, se ha convertido en un factor clave de costo. Aproximadamente se requieren 0,5 kg de ácido sulfúrico para producir 1 kg de ácido cítrico. Dado que China importa volúmenes significativos de azufre desde Oriente Medio, las cadenas de suministro se han visto fuertemente afectadas por las recientes tensiones geopolíticas en la región. Junto con el aumento de los costos energéticos y de fabricación, esto ha llevado a los principales fabricantes a implementar varias subidas de precios. Además, los fabricantes han actuado de forma disciplinada, vigilando estrechamente la producción de unos y otros y regulando la oferta.

2. Disponibilidad más limitada

Tradicionalmente, el mercado del ácido cítrico y del citrato trisódico se ha caracterizado por una fuerte sobrecapacidad. Sin embargo, durante el reciente repunte del mercado, los fabricantes lograron generar un desequilibrio entre oferta y demanda a su favor. Esto ha reducido la disponibilidad y ha respaldado niveles más altos de precios FOB por parte de los fabricantes. Al mismo tiempo, muchos importadores europeos reaccionaron con cautela ante el aumento de los precios y redujeron sus volúmenes de compra. A medida que los inventarios disminuyeron, aumentó la competencia por las cantidades disponibles y la evolución del mercado en China se reflejó más rápidamente en Europa.

3. Costes de flete marítimo significativamente más altos

El flete marítimo se ha convertido en uno de los factores de costo más importantes. Las tarifas de transporte desde China hacia Europa han aumentado de forma considerable y actualmente se sitúan en torno a los 3.300 a 4.000 USD por contenedor de 20' FCL. La razón de este aumento es que las navieras han retirado recientemente un número significativo de buques del servicio y han implementado numerosas cancelaciones de salidas (blank sailings), reduciendo efectivamente la capacidad de transporte disponible. Al mismo tiempo, muchos importadores aplazaron sus compras en China durante el mayor tiempo posible debido a las elevadas tarifas de flete experimentadas durante las recientes disrupciones. Dado que los inventarios están alcanzando ahora niveles críticos, los importadores se ven cada vez más obligados a aceptar las tarifas actuales del mercado. Para el ácido cítrico y el citrato trisódico, esto tiene un impacto directo en los costos en destino en Europa. Dependiendo de la estructura del envío y de las condiciones del mercado, el flete por sí solo puede añadir más de 100 USD por tonelada métrica al costo final del producto.

4. Presión cambiaria para los compradores europeos

La mayoría de las compras a China se liquidan en USD. Como resultado, las fluctuaciones del tipo de cambio EUR/USD influyen directamente en los costos de importación para los compradores europeos. Un euro más débil reduce el poder adquisitivo y aumenta el costo efectivo en EUR, incluso si los precios de los proveedores en USD se mantienen estables. Por lo tanto, los movimientos de divisas siguen siendo un factor adicional que afecta a los precios del mercado europeo.

Qué significa esto para los compradores

Los compradores con necesidades de suministro hasta finales de año deberían considerar planificar sus compras con suficiente antelación. Dado que los tiempos de tránsito actuales desde China hacia Europa pueden alcanzar hasta 12 semanas, realizar pedidos de forma temprana ayuda a garantizar la disponibilidad del producto cuando se necesita y proporciona mayor flexibilidad en la planificación de la cadena de suministro. Al mismo tiempo, el mercado debe seguir siendo observado de cerca. Las indicaciones actuales sugieren que los compradores podrían beneficiarse de una reducción gradual de los precios de las materias primas en China, así como de una moderación de las tarifas de flete marítimo en los próximos meses. Esto podría generar oportunidades de compra atractivas, especialmente para volúmenes requeridos a más largo plazo. En resumen, asegurar las necesidades a corto y medio plazo de acuerdo con los plazos logísticos, manteniéndose al mismo tiempo atento a la evolución del mercado, parece ser el enfoque de compra más equilibrado en las condiciones actuales.

¡Contáctenos!



Joshua Freude

Senior Sales Manager

MOB +49 151 177 347 38

joshua.freude@jebesen-jessen.de